

SmartCom : L'ultime outil de Gestion !



SmartCom est Le logiciel de gestion commerciale qui s'adapte parfaitement à l'organisation des PME/PMI et prend en charge toute la structure commerciale de votre entreprise : l'ensemble du processus de vente, d'approvisionnement et la gestion des stocks.

Quelle que soit votre domaine activité (Livre, Matériel Médical, Prêt-à-porter, Supérettes, ...) ou votre position dans la chaîne d'approvisionnement (Importateur, Distributeur, Grossiste, Détaillant), SmartCom est là pour simplifier votre quotidien, et vous apporter confort, et gain de temps dans les tâches de gestion.



Opérations commerciales rapides et simplifiées : efficacité garantie !

Gestion complète du cycle commercial, de la pro-forma à la facture finale en passant par le bon de commande, et le bon de livraison, tout le processus commercial est automatisé. En quelques clics et quelques raccourcis clavier, votre pièce est saisie, validée, réglée, transformée et imprimée !

Un Stock maîtrisé pour une gestion optimale !

Le mythe « un stock à jour » devient réalité grâce aux puissants outils de saisie, pointage et vérification mis à votre disposition par SmartCom. L'analyse des produits en rupture de stock et l'analyse du stock mort vous garantissent un stock optimal : très haute disponibilité des produits très demandés et peu (ou pas) de produits non vendables.



Pour un démarrage rapide, et pour un contrôle régulier pratique !

L'inventaire, une opération généralement fastidieuse et sujette aux erreurs, devient grâce aux différentes options fournies par SmartCom un jeu d'enfant. Vous pouvez ainsi exploiter l'importation des données, les PDA, et les mécanismes de saisie rapides afin d'effectuer des inventaires rapides et précis. La rapidité d'exécution est assurée, vous pouvez même effectuer des contrôles réguliers sur vos stocks.



Boostez vos ventes avec des tarifs étudiés

SmartCom permet de proposer des tarifs adaptés aux besoins de vos clients (Revendeurs, Grossistes, Institutions, Particuliers, ...). Fiabilité, souplesse, rapidité et facilité d'utilisation caractérisent l'édition des prix de vente sur l'ensemble des produits et services : Appliquer des promotions, solder ou même augmenter vos tarifs devient un jeu d'enfant.



Situation totalement maîtrisée, clairement communiquée !

Votre situation vis-à-vis vos clients/fournisseurs prend en charges toutes les opérations (Soldes antérieurs, Mouvements Stock, Transactions financières, ...), et elle peut être communiquée avec précision et sans aucune ambiguïté. Attribuer un solde max à un client (selon sa solvabilité) permet de limiter raisonnablement les créances et les impayés.

Une Gestion financière complète et exhaustive !

La gestion de trésorerie est multi-comptes (caisses et banques), vous permettant de gérer tout type de transaction financière (Règlement Client/Fournisseur, Charges, Virement de fond...). Le journal des Recettes/Dépenses trace l'ensemble de ces opérations. Le rapprochement bancaire (Chèques en circulation, Chèques annulés, ...) assure une situation à jour des soldes de vos comptes.



Délais de paiements honorés et Recouvrement efficace des Créances

Les ventes à terme (et les achats) étant inévitables dans la réalité commerciale, établir un calendrier de paiement devient essentiel si vous voulez maîtriser vos redevances/dettes. SmartCom vous aide à établir très facilement des calendriers de paiements et suit de près le respect des délais de paiement.



Pour une vision claire et globale de la situation financière !

La prise en compte des charges inhérentes à votre activité (Salaires, Transport, ...) complète la gestion financière ce qui vous donne une vision plus ou moins exhaustive de votre situation globale. La catégorisation des charges dans SmartCom permet d'analyser et de répartir vos charges selon leur nature.



Profitez pleinement de la technologie code barre !

La technologie code barre est là pour ajouter rapidité, traçabilité et fiabilité à votre gestion de stock. SmartCom en exploite pleinement le potentiel, et ceci grâce à la codification automatique des produits (non codifiés), l'impression des étiquettes, la vérification/fusion des doublons de code, les codes supplémentaires et bien plus.

Gain de temps, Moins d'erreurs, et un logiciel ouvert au monde extérieur!

Que ce soit au démarrage d'utilisation de SmartCom ou au quotidien, l'importation de données externes apporte un gain de temps énorme et une fiabilité accrue aux opérations de l'inventaire et la saisie des achats. L'exportation des données permet d'alimenter en données autres logiciels (Comptabilité par exemple), ou d'effectuer des analyses personnalisées.



Une vision claire, une décision sensée !

En vrai outil d'aide à la décision, et grâce à des statistiques et états avancés, SmartCom vous renseigne sur les produits les plus (ou les moins) rentables, les clients/régions ayant généré le meilleur chiffre d'affaire, et bien d'autres informations précieuses qui vous permettront de rentabiliser votre activité et la rendre plus efficace.



Simplicité de la Caisse, Puissance du logiciel !

Le module comptoir présente une interface utilisateur très simple et très pratique à utiliser tout en étant une solution multi-caisses qui convient parfaitement à toute activité de vente au détail (du magasin à la grande surface). Aux fonctions de base de la vente s'ajoutent des fonctions avancées telles que les ventes en instance, le suivi en temps réel des caisses et bien plus.



Des ventes décuplées avec des ristournes étudiées !

Fidélisez vos clients et incitez-les à revenir chaque fois vers vous, et ce grâce au Programme Fidélité inclus dans le module de Vente au Comptoir. Vous établissez ainsi avec vos clients une relation Gagnant/Gagnant avec des ventes récurrentes tout en accordant des ristournes étudiées.

Pour une utilisation encore plus facile du Comptoir !

Le module Vente Au Comptoir communique avec une panoplie de périphériques destinés aux caisses : Imprimantes Ticket, Lecteurs Code à barre, Tiroirs Caisse et Afficheurs Clients. L'installation et l'intégration de ces périphériques s'effectue pratiquement avec aucun effort de votre part.



Ajoutez la mobilité à vos actions commerciales !

SmartCom s'intègre facilement avec SmartComPE la solution mobile par excellence destinée aux distributeurs. Le tandem SmartCom/SmartComPE vous apporte un avantage indéniable si votre activité commerciale implique des vendeurs/acheteurs ambulants ou la nécessité d'effectuer des opérations d'inventaire rapides.



Des petits plus qui font la différence !

Le panier, l'interface d'impression, Le travail en réseau, un paramétrage facile et puissant, et bien d'autres options font la différence de SmartCom par rapport aux autres logiciels de gestion commerciale.



Restez Zen, vos données sont entre de bonnes mains !

Tout en étant multi-utilisateurs, SmartCom garantit un accès sécurisé et supervisé à vos données. Un audit de base permet de répondre à la question « Qui a fait Quoi ? » et de responsabiliser chaque utilisateur. Enfin, l'archivage automatique permet de réduire le risque de perte de données suite aux virus ou aux défaillances matérielles.

Prise en Main Facile, et Accès Rapide à l'Information !

SmartCom est doté d'une interface utilisateur moderne et intuitive, ce qui simplifie son utilisation et la navigation entre les diverses fonctions et rend toutes les informations à la portée d'un clic.



Un service après-vente à la hauteur de vos exigences !

Conseils à l'acquisition, Installation et Configuration, Formation, Accompagnement lors de la mise en œuvre, Personnalisation, Assistance téléphonique, Télémaintenance, Mises à jour régulières, Contrats de maintenance et autres services de qualité font de notre équipe SAV LE PARTENAIRE TECHNOLOGIQUE QUE VOUS MERITEZ.



Pour en savoir plus, rendez-vous sur www.smart-dz.com

